

November 2020 No.613

ギフトビジネスに役立つヒントをお届けします。
Monthly
Gift

11
11月号

PREMIUM[®]

PREMIUMは株式会社ビジネスガイド社の登録商標です。

最新歳暮企画 チョイスカタログに見る
Withコロナ時代のギフト最前線



家庭紙用品のトップブランドが、 法人向け販売パートナーを募集 誰がもらっても嬉しいもの 誰もが知っているブランドの 新たな市場を開拓する業務

日本製紙クレシア株式会社 直需営業本部



クリネックスやスコッティをはじめとするお馴染みのブランド商品を製造販売している日本製紙クレシア株式会社では、法人向けにノベルティ商品やオリジナルデザインの製品も展開している。家庭の必需品であり、高い品質とブランド力は、企業のイメージアップにもつながることからノベルティ商品としての需要も高い。同社では、法人向けに販売促進の商品提案や企業オリジナル商品（特注品）を中心にユーザー企業と直接取引を行なう販売パートナーを募集している。

ティシューペーパーだけじゃない
家庭の必需品から防災備品まで

販売パートナーが取り扱う商品は、同社の人気商品とその販促専用用品。ティシューペーパー以外にもキッチンクロス、スライドジッパリー袋などの便利グッズがあり、景品に適したサイズ、名入れ、オリジナルデザインなど販促、法人需要に向けての仕様にできる。他に、簡易トイレ、非常用飲料水袋、備蓄食器セット、防災備蓄食料（缶入りパン、玄米リゾット、ようかん、他）など防災備品も取り扱った商品になっている。

人気の商品の特注品にして展開
倉庫や工場から直接配送

得意先企業の希望（PR内容）

デザインに沿い販売促進品やノベルティとして取扱う商品は、同社の協力企業を含む全国の物流倉庫や生産工場から指定場所へ商品が発送される。販売店がトラックを手配する必要がない。



契約内容については、担当者が詳しく説明

販売店の募集について同社では、「新規事業と捉えていただける販売店の募集です。ブランドの認知度が高く、誰がもらっても嬉しいものを幅広い業態・業種のユーザーへ提案が可能です。顧客獲得へのバックアップ・サポート体制を整えておりますので、お問い合わせをいただければ、詳細を説明いたします」と応募を呼びかけている。

「問い合わせ先」直需営業本部
TEL.03・6665・5329
担当：藤井、吉田



販売店募集

日本製紙クレシアは、法人向けに販促効果の高いノベルティグッズを展開しています。現在、当社の販促商品を取り扱う事を新規事業として捉えていただける販売パートナーを募集しています。



- 委託業務：日本製紙クレシアの取扱商品（ノベルティ品・特注品・防災関連品）の販売
- 地域：全国（但し、沖縄・島しょ部を除く）
- 商品納品方法：当社物流倉庫または、生産工場から指定場所に配送
- 応募方法：随時募集（事前審査あり）詳細は下記へお問い合わせください。

日本製紙グループ
日本製紙クレシア株式会社
〒101-8215 東京都千代田区神田駿河台4-6

直需営業本部 / 担当：藤井・吉田
TEL.03-6665-5329

クレシア ノベルティ 検索

